

# 「だれでも創業の時代がやってきた」 みなかみ創業塾2023

受講者募集

令和5年10月4日(水)～全6回

各回 18時～20時

会場 みなかみ町観光センター2階  
(上毛高原駅隣)

無料

## ☆みなかみ創業塾の受講者には下記のメリットがあります☆

全6回のうち、7割以上に出席し「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4分野の知識が身についたと認められる方には、申請により特定創業支援事業の「証明書」がみなかみ町から発行されます。「証明書」の発行を受けた方には下記のようなメリットがあります。

- ①株式会社設立時の登録免許税が半額に減免されます。  
(下限15万円→7.5万円)ただし、すでに創業した個人や個人事業主の法人成りは対象になりません。
- ②日本政策金融公庫の融資制度を利用しやすくなります。また、新規開業資金融資を受ける際、利率の引き下げの適用を受けることができます。
- ③県や市町村の起業支援金等申請において対象要件となっている場合があります。

**申込方法** みなかみ町商工会ホームページ・または裏面に必要事項を記入しFAXしてください。裏面に創業塾の詳細が記載してありますのでご覧ください

本格創業から小商い副業型創業まで

受講料無料

## みなかみ創業塾 2023

【時間】 18:00～20:00(全6回)

【会場】 みなかみ町観光センター2階(上毛高原駅隣)

【講師】 ジャイロ総合コンサルティング(株)

日程	講座名	内容	担当講師
第1回 10月4日 (水)	【経営】 だれでも創業時代の 失敗しない創業ルール	・新時代の「創業」の成功ポイント ・副業、兼業、事業承継型、本格創業それぞれのメリット&デメリット ・個人ワーク(ビジネスプラン作成の準備)	盛澤陽一郎
第2回 10月11日 (水)	【販路開拓】 マーケティング戦略	・売れ続ける仕組の作り方 ・商圈崩壊時代の顧客ターゲティング ・4P×DXで新しい顧客づくりを考える ・グループワーク	盛澤陽一郎
第3回 10月18日 (水)	【経営】 ビジネスアイデアと ビジネスモデル	・リーンスタートアップ ・アイデアをビジネスモデルに反映させる ・ビジネスモデルのペルソナ設定 ・グループワーク(ビジネスプランの作成)	盛澤陽一郎
第4回 10月25日 (水)	【販路開拓】 売れる販売促進 SNS活用	・ネット活用の事例 ・創業に使えるDXとAI活用 ・SNS活用のポイント(Twitter、Instagramほか) ・グループワーク	渋谷 雄大
第5回 11月1日 (水)	【財務】【人材育成】 わかりやすいお金の話	・創業者のための資金計画・利益計画 ・利益を上げる価格戦略とは ・資金繰り計画を立てる ・人材採用と人材育成 ・グループワーク(ビジネスプランの作成)	盛澤陽一郎
第6回 11月8日 (水)	【経営】 はずみをつける ビジネスプランの発表	・ビジネスプランの完成 ・グループ内でビジネスプラン発表 ・代表によるビジネスプラン発表 ・まとめ、質疑応答	盛澤陽一郎

FAX又はHPから  
お申込み出来ます  
締切 9月20日(水)

みなかみ町商工会

群馬県利根郡みなかみ町月夜野1744-1

TEL. 0278-62-1155 FAX. 0278-62-6264 (担当: 登坂)

メール: kyoji-tosaka@gcis.or.jp HP: <https://minakami.or.jp/>

ふりがな		年齢	
氏名		職業	
住所	〒 —		
電話	※日中ご連絡できる番号をご記入下さい	E-mail	

## 【個人情報の利用目的について】

本申込書で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。

①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会で行うセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施