

みなかみ

で創業しよう

詳しくは裏面

☆みなかみ創業塾の受講者には下記のメリットがあります☆

全6回のうち、7割以上に出席し「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4分野の知識が身についたと認められる方には、申請により特定創業支援事業の「証明書」がみなかみ町から発行されます。「証明書」の発行を受けた方には下記のようなメリットがあります。

- ①創業者向け信用保証枠が1000万円から1500万円に拡充されます。創業6ヶ月前から利用可能です。ただし、融資の際には別途審査があります。
- ②株式会社設立時の登録免許税が半額に減免されます。(下限15万円→7.5万円)ただし、すでに創業した個人や個人事業主の法人成りは対象になりません。
- ③日本政策金融公庫の融資制度を利用しやすくなります。

創業成功のチャンスは「みなかみ」にあり！

「みなかみ」には優れた自然景観と上質な水・食材そして文化・伝統に溢れており観光を通じたビジネスチャンスが溢れています。観光ビジネスは宿泊のみならず、観光案内(ガイドツアー)から屋台型軽飲食、地域性を活かした土産品の製造・販売、空き家活用型民泊、中古自転車活用の貸し自転車まで、本格的な事業化による創業から、小商い型の土日創業まで様々な創業モデルが考えられます。そして今年にはコロナ禍にあり、感染予防対策に取り組んでいることを条件に国内旅行を対象で旅行代金の1/2相当額を支援するキャンペーン「Go To Travel」、それに続いて「Go To Eat キャンペーン」も始まっています。今後は事業主もこのような政策に向けての準備が必要になります。With コロナで成功しよう！自宅や事業所で参加できる、最新の「オンライン創業スクール」です。

■ 無理なく始めてしっかり稼ぐ副業型

- 趣味を活かして、新たな観光土産品をつくり販売をしてみたい
- 勤めを続けながら Airbnb を活用した民泊紹介のサイドビジネスで収入を上げたい
- ネットを活用して「みなかみ」の農産品・加工品の販売でリスクをかけず収入を増やしたい
- まだ学生だけど、ネット活用でビジネスをしてみたい

■ 本格的に創業社長を目指す方

- 「みなかみ」の強みを活かしてみなかみ本格的なビジネスを展開したい
- 地域の農産物の加工販売事業化を始めたい
- 退職後に夫婦で観光関連の小さなお店を始めたい

■ 新・事業でより業績を上げたい方

- 現在の商売とは別に新たな事業に取り組んでみたい
- みなかみの地域性を活かし観光関連ビジネスを始めたい

10.22(木)～全6回 ご自宅でPC・スマホご参加いただけます(オンライン受講)
ネット環境がない方はみなかみ町観光センターで受講できます

■ お問い合わせは、お気軽にお電話ください

みなかみ町商工会 TEL0278-62-1155

本格創業から小商い副業型創業まで

受講料無料

みなかみ創業塾

(主催:みなかみ町商工会 後援:みなかみ町)

【時間】 毎回 18:00~20:00

【形式】 Zoom・パソコンかスマホがあれば、どこからでも受講できます。

(参加確認のため、カメラ機能はオンに設定してください)

日程	講座名	内容	担当講師
第1回 10月22日 (木)	創業ガイダンスと創業への準備	<ul style="list-style-type: none"> With コロナの時代の創業① 最近の創業状況および創業の意義 創業の成功要因を知り経営リスクに備える 	大木ヒロシ
第2回 10月29日 (木)	事業アイデアと ビジネスプランをつくる	<ul style="list-style-type: none"> 事業機会を探る アイデア発想法で事業アイデアを考える トレンドを活かす事業アイデア 	奥山 哲
第3回 11月5日 (木)	マーケティング戦略を実践する	<ul style="list-style-type: none"> マーケティングの4Pを知る 顧客ターゲットと商圈を絞り込む STP 戦略による販路開拓 差別化戦略で売れる仕組みを作る (演習) 	片桐由紀子
第4回 11月12日 (木)	ビジネスプラン (創業計画書) を策定する	<ul style="list-style-type: none"> ビジネスプランとは何か ビジネスプランを作ってみる ビジネスプランを精査する (グループ討議) 	高橋 浩士
第5回 11月19日 (木)	資金・収支と経理・財務 開業手続きを知る	<ul style="list-style-type: none"> 経理と税務の基礎知識 開業手続き、補助金、融資、人材育成の極意 売上・経費・利益計画を作る (演習) 	松崎 哲也
第6回 11月26日 (木)	販売促進と ICT 活用	<ul style="list-style-type: none"> 自社に合った販売促進策を考える ICT・Web による情報発信の基本と注意点 SNS による顧客獲得 (Facebook, Instagram 等) With コロナの時代の創業② 	渋谷 雄大

必要事項を記入して
FAXまたはメールで
10月16日までに
お申し込みください

みなかみ町商工会

利根郡みなかみ町月夜野1744-1

TEL. 0278-62-1155 FAX. 0278-62-6264

mail: taka-fujishima@gcis.or.jp (担当: 藤島)

オンライン申込みの方には参加用 URL をお送りします。

ふりがな		年齢	才
氏名		職業	
住所	〒 —	参加方法	自宅 ・ 観光センター (どちらかに○)
電話	※日中ご連絡できる番号をご記入下さい	E-mail	

【個人情報の利用目的について】

本申込書で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。

①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会でを行うセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施