

受講者募集（無料）

「起業を決める！行動と実践の創業塾」 みなかみ創業塾**2025**

令和7年10月2日～11月6日

毎週木曜日 全6回開催 各日18:00～20:00

会場：みなかみ町観光センター2階
(上毛高原駅隣)

定員20名

☆みなかみ創業塾の受講者には下記のメリットがあります☆

全6回のうち、7割以上に出席し「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4分野の知識が身についたと認められる方は、産業競争力強化法に規定する特定創業支援事業の支援を受けたことの証明書発行をみなかみ町に申請することができます。証明書発行を受けると次のようなメリットがあります。

- ①株式会社設立時の登録免許税が半額に減免されます。
(下限15万円→7.5万円)ただし、すでに創業した個人や個人事業主の法人成りは対象になりません。
- ②日本政策金融公庫の融資制度を利用しやすくなります。また、新規開業・スタートアップ支援資金の融資を受ける際、利率の引き下げの適用を受けることができます。(女性または35歳未満の方)
- ③県や市町村の起業支援金等申請において対象要件となっている場合がある他、小規模事業者持続化補助金のように補助金上限額の引上げ対象になっている場合があります。

☆**申込方法** みなかみ町商工会ホームページから申し込みされるか、または裏面に必要事項を記入してFAXしてください。なお、定員となり次第締め切りとさせていただきます。裏面に創業塾の詳細が記載してありますのでご覧ください。

起業を決める！行動と実践の創業塾

みなかみ創業塾2025

受講料無料

【時間】 18:00～20:00(全6回)

【会場】 みなかみ町観光センター2階(上毛高原駅隣)

【講師】 ジャイロ総合コンサルティング(株)

日程	講座名	内容	担当講師
第1回 10月2日 (木)	【経営】 なんで起業する？ 経営者の資質と起業の動機	・オリエンテーション ・創業者の資質 ・ビジネスプラン作成の準備 ・AIを使ってみよう(創業者向けAI活用)	盛澤陽一郎
第2回 10月9日 (木)	【経営】 何をやりたい？ ビジネスモデルとマーケティング	・儲かる設計図(MVP) ・リーンスタートアップ ・強みを生かすビジネスモデル ・AIを使ったビジネスモデル検証	盛澤陽一郎
第3回 10月16日 (木)	【経営】 誰に何を売る？ 顧客・商品・サービス・価格	・ターゲット設定 ・付加価値づくり ・AIを使ったペルソナ設定 ・ビジネスプランの作成	盛澤陽一郎
第4回 10月23日 (木)	【販路開拓】 どこで知らせてどう売る？ 販促とAI活用	・コンテンツマーケティングの基礎 ・SNSから始める宣伝と販促 ・AIを使った販促ツールづくり ・AIを使った創業計画	茶山 博志
第5回 10月30日 (木)	【財務】【人材育成】 いくらかかる？ 資金計画と人材活用	・収支計画、損益分岐点 ・資金繰り計画を立てる ・AIを使った収支計画 ・ビジネスプランの見直し	盛澤陽一郎
第6回 11月6日 (木)	【経営】 行動せよ！ ビジネスプランの発表	・ビジネスプランの完成 ・グループ内でビジネスプラン発表 ・代表によるビジネスプラン発表 ・まとめ、質疑応答	盛澤陽一郎

申込はFAX又はHPから
9月19日(金)まで
※定員になり次第締切り

みなかみ町商工会

群馬県利根郡みなかみ町月夜野1744-1

TEL. 0278-62-1155 FAX. 0278-62-6264 (担当：登坂)

メール：kyoji-tosaka@gcis.or.jp HP：https://minakami.or.jp/

ふりがな			年齢	
氏名			職業	
住所	〒 —			
電話	※可能であれば携帯電話の番号をご記入下さい		E-mail	

【個人情報の利用目的について】

本申込書で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。

①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会でいうセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施