

続々と  
創業者が  
生まれて  
います。

# あなたの創業

# 絶対に成功させたい！



## 夢をかたちに！ みなかみ創業スクール

扉は叩かなければ開かない。創業の夢を実現させる扉を押しましょう。

第1回	第2回	第3回	第4回	第5回	第6回
10/16 (日)	10/23 (日)	10/30 (日)	11/6 (日)	11/13 (日)	11/20 (日)

対象者	創業を目指す方、創業1年以内の方、創業予定の方
開催時間	各回 9:30~16:30
会場	みなかみ町商工会(みなかみ町観光センター・JR上毛高原駅)
定員	20名 ※先着順
受講料	無料
講師	ジャイロ総合コンサルティング専門講師陣
主催	みなかみ町商工会(後援:みなかみ町)

# ★講座カリキュラム★

講座	テーマ	内容	講師
第1日目 10月16日 (日)	【講義】創業に向けて ※「みなかみらしさ」を活かそう	・創業は失敗しないことが成功の条件 ・みなかみ町での創業の可能性 他	大木ヒロシ
	【講義】経営理念の重要性と描き方	・経営理念とは何か ・理念(コンセプト)から導き出す方法論。他	
第2日目 10月23日 (日)	【講義】地域の特性を活かした創業の工夫	・「みなかみらしさ」を活かす創業 ・みなかの魅力とビジネスモデル他	大木ヒロシ
	【講義】マーケティングの基礎知識 【実習】GD 隠れた「みなかみ」の魅力を探る	・マーケティングとは ・マーケティングから見た「みなかみ」の魅力。他	
第3日目 10月30日 (日)	【講義】売れる仕組みをつくる 【実習】自らのビジネスモデルに沿って、顧客(ペルソナ)を構成してみよう。	・売れ続ける仕組みのつくり方 ・ターゲット、4P、ポジショニング ・ペルソナマーケティングで顧客像を明確にする。他	大塚直義
	【講義】創業に必要な税務、経理の基礎知識 【実習】予想、損益計算書を作ってみよう	・お金は会社の「命」 ・開業の手続きを理解する。他	
第4日目 11月6日 (日)	【講義】人を雇用するために必要な基礎知識 【実習】会社案内の作成	・労務管理の基礎知識 ・業務教育と業務マニュアル化。他	大塚直義
	【講義】プレゼンスキルの強化 【実習】第7講座で作成した会社案内にそって、自社への出資を促してみよう	・プレゼンの目的を知る ・聞き手の目的を知る ・「あがらない」方法。他	
第5日目 11月13日 (日)	【講義】WEBを使った販売促進法 【実習】無料のHPソフトの活用とコンテンツ制作	・ITを使った情報発信強化法 ・FacebookなどのSNS活用法。他	渋谷雄大
	【講義】資金調達と公的支援制度の活用 【実習】開業資金計画書の作成	・開業に向けて資金計画を立てる ・公的支援制度と活用のポイント。他	
第6日目 11月20日 (日)	【講義】魅力的なビジネスプランの作成方法 【実習】ビジネスプラン作成	・差別化メリットと「みなかみらしさ」 ・実現性の高いビジネスプラン作成ポイント。他	大木ヒロシ
	ビジネスプランの仕上げ 【実習】ビジネスプラン発表 【実習】ビジネスプランの仕上げ 【講義】全体講評と創業の未来	・創業の未来 ・みなかみ町での創業成功の可能性 ・創業の形、あれこれとその価値と意味 ・6:4ビジネスと「みなかみ町」	

## 【担当講師】 ジャイロ総合コンサルティングの専門講師

講師陣の講演風景を動画で見る！

ジャイロ総合コンサルティング公式YouTubeチャンネルをチェック！

YouTubeで「ジャイロ総合コンサルティング」と検索するか、

右のQRコードから動画をご覧ください。



ジャイロ総合コンサルティング

検索

お申し込みは  
電話・FAX  
HPから

みなかみ町商工会 群馬県利根郡みなかみ町月夜野1744-1  
TEL. 0278-62-1155 FAX. 0278-62-6264  
URL : <http://www.minakami.or.jp/>

ふりがな	-----	年齢	才
氏名		職業	
住所	〒 ー		
電話	※日中ご連絡できる番号をご記入下さい	E-mail	

【個人情報の利用目的について】

本申込書で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。

①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会で行うセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施